

株式会社コーチ・エイ 執行役員
COACH A (Thailand) Co., Ltd. Managing Director
国際コーチング連盟プロフェッショナル認定コーチ
(一財) 生涯学習開発財団認定マスターコーチ



青木 美知子

今、リーダーは何をすべきか?

新型コロナウイルスが拡大するなか、リーダーとして社員やメンバーに何を伝えるべきか、語るべきか、誰もが頭を巡らせているテーマだと思います。

私も、その一人です。

今回は、そのヒントになりそうなデータや情報をご紹介します。

経営幹部は今、何に直面しているのか?

先日、赴任先のタイで日系企業の経営幹部の方々がオンラインで集まり、今まさに直面していることについて意見交換を しました。

- ■リーダーとして、役員や社員たちとこの危機感をどう共有 していくと良いか?
- 在宅勤務の長期化で、組織や社員間の関係性にはどんな変化が起きているのか?
- この状況下で社員を成長させるために、我々リーダー自身 は、どのように変化していく必要があるのか?
- ■危機の収束後、組織の在り方はどのように変化するだろ うか?
- ■コロナ前後で、リーダーシップをどう変えていく必要があるだろうか?

場はとても活発で、示唆に富んださまざまな意見も出ました。 そして、司会を務めながら私が強く思ったのは、「コロナや世界経済といった状況云々に関わらず、『社員の主体化』はリーダーにとって常に最重要事項のひとつだ」ということでした。 そんな中で、複数の方が口にされた、ある発言が心に残りました。

「日本の本社からは『未曽有の危機を全員で認識し、ピンチを チャンスと捉え、変革を起こそう!』というメッセージが届きま す。でも緊張のただ中にいる社員たちが、そんな単純な言葉 で動けるわけもない。どうしたらいいのか分からない…」 危機感の共有・喚起によって変革を推し進めることは、経営 においてよく行われることです。

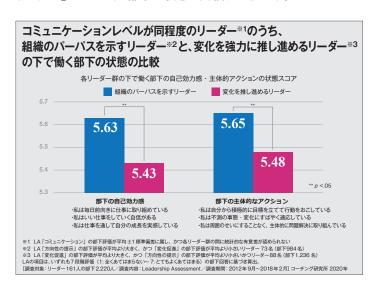
しかし今、それはまったく通用しない。この世界的な危機を前 に社員が動くには、どうしたらいいのか?

そんな心の声を感じました。

そして、コーチング研究所のあるリサーチ結果を思い出しました。

主体的なアクションは何から生まれるのか?

このリサーチ結果は、コミュニケーションレベルが同程度の リーダーにおいて、「組織の存在意義や目的、ビジョンといっ たパーパスを示すリーダー」と「パーパスをあまり示さない リーダー」について、部下の状態を比較したものです。



データから分かることは、「パーパス」を示し部下と対話する リーダーの方が回り道のように見えても、部下が主体化し組 織変化がより力強く起こる、ということでした。

「変わろうよ」「挑戦しよう」と言うだけでなく、「そもそも我われは何のために集っているのか?」といった組織の存在意義やビジョンといった「パーパス」について「共に考える場」をもつ企業や組織の方が変化を生む、ということです。

同様のことが、IMDのトーマス W. マルナイト教授らの研究で

も示されています。

彼らの研究では、過去5年にわたり、年30%超の成長を続ける高成長企業の際立つ特徴として「経営戦略の中心に 『パーパス』を置いている」ということが分かりました。

この研究では「パーパスを単なるお題目でなく、徹底して追求すること」、すなわち次のような項目が常に「YES」であることが必要だと唱えています。

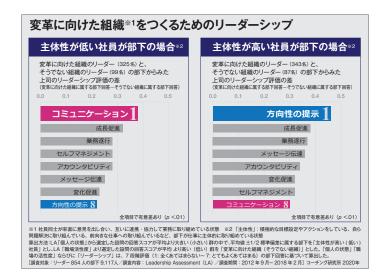
- ■パーパスは、戦略的決定や投資の選択に大きな影響を及ぼしているだろうか?
- ■パーパスは、会社の組織能力の構築や管理の仕方に影響を与えているだろうか?
- ■パーパスは、絶えず、経営陣の重要な課題になっているだろうか?

たしかに「ビジョン浸透」や「WHYを問う」といったことは、 これまでも何度も繰り返し唱えられてきたことです。

しかし私自身、いま、部下一人ひとりの顔を思い浮かべた時に、崇高なパーパスを伝えることが誰にでも有効なのか?という疑問が残りました。

変革に向かうときに有効な「リーダーの関わり方」とは?

コーチング研究所のレポートに、「変革に向けた組織づくり」 に必要なリーダーシップに関するものがあります。



これは、社員の「主体性が高い時」と「低い時」では、有効な リーダーの関わり方が大きく異なることを示しています。 社員の主体性を高めたいとき、彼らの「変革に向かおう」とする気持ちは、単に「パーパスを理解し合う」ことのみから生まれるわけではなく、まずは互いの間に「コミュニケーションを積み重ねる場をつくる」ことから始まることを示唆していると言えます。

さて、先ほどの会議終盤。

リーダーの皆さんからは、たくさんのアイディアが出てきました。

- ■「いま、うちの社員たちは、ビジネスそのものが先行き不透明で、不安な中にいます。でも、だれも正解が分からない。 だから少なくともリーダーたちには、より正しいと思える解を探して、果敢に行動しよう、と言い続けています。提案は遠慮なく上げてくれ、違うと思ったらすぐ変えよう、私の方針も、朝令暮改もあるかもしれない、と」
- 「うちはまず、とにかく雑談やなんでも相談できるように、テレビ会議上でバーチャルコーヒーブレイクをはじめました」
- ■「今回のことで、今のビジネスモデルが確実に終わり始めました。逆戻りできないと皆、分かっています。全社員に、自分たちの大切な価値は何か、変えるものと変えないものは何かを発信しました。間のリーダーたちには、部下と『ここから、自分たちのやり方を変えていこう!』と話し合いを始めてもらっています。『未来を変えるためにやれることは、いっぱいありそうだぜ』と」

今、あなたがリーダーとして社員に最も伝えたいことは何で すか?

部下と、何年先の未来に向けて対話しますか?

その対話を、どのようにはじめますか?

【参考資料】

「パーパスを戦略に実装する方法 ~自社の存在意義を見直し、提供価値を再考する」

トーマス W. マルナイト アイビー・ブッシュ チャールズ・ダナラジ ハーバード・ビジネス・レビュー 2020年3月号

【WEEKLY GLOBAL COACH Vol. 1024 2020年4月22日配信】

© COACH A Co., Ltd. All rights reserved. 本書の全部または一部の無断転載・複製を禁じます。



東京都千代田区九段南2-1-30 TEL 03-3237-8050 https://www.coacha.com

WEEKLY GLOBAL COACH 登録はこちらのURLまたは QRコードよりご登録いただけます。

https://www.coacha.com/wgc/

